

現場代理人スキル・アップセミナー

● 現場のB.C.P

● 現場のコストダウン

● I.C.T導入の狙い

● 工事成績UPのポイント

● コミュニケーション

現場代理人におススメ
のスキル・アップセミナー
です！



－ 実施要項 －

【日 程】 平成30年6月12日(火)、13日(水) 9:00～17:00

【会 場】 栃木県建設産業会館

【受講料】 24,000 円/1名

【申込方法】 下記欄にご記入の上、申込専用FAX番号までお送り下さい

0120-124-043(申込専用FAX番号)

折り返しその後のお手続きについてご連絡させていただきます。

—	御名前	おふりがな	
受講者名 1			
受講者名 2			
受講者名 3			
会社名			
所属部署	部	課	
会社住所	〒		
TEL		FAX	
申込みご担当者	部	課	様
E-MAIL	@		

※ご記入頂きました個人情報研修以外の目的で使用致しません
※最少開催人数に達しない場合は開催を見合わせることもございます

主催：株式会社創成マネジメント 建設業経営改善支援センター

お申込み、お問合せ：事務局 門上(かどかみ) URL: <https://www.so-sei.jp> TEL: 045-573-1414

■プログラム

1日目 9:00~17:00		
9:00~10:30	1. 建設業界の課題と展望 — i-Construction時代の 現場代理人 —	(1)建設業界の課題 (2) I. C. T導入の狙い (3) I. C. T導入事例 (4) 生産性向上効果
10:30~11:50	2. 現場代理人のマネジメント手法 — VIQS 思考入門 —	(1) 現場代理人の役割 (2) マネジメントの基本 (3) 現場のQ.C.D.Sの改善が課題
11:50~12:30	3. 現場代理人のコストマネジメント	(1) IE・VEの考え方
12:30~13:00	＜昼食休憩＞	
13:00~15:30	3. 現場代理人のコストマネジメント	(2) コスト診断の方法 (3) コスト診断の実施 (4) 現場のコスト・マネジメント
15:30~17:00	4. 現場のコストダウン — コストダウン7%への道 —	(1) 工期短縮とコスト・ダウン (2) 協力業者とのコミュニケーション (3) コストダウン7%への挑戦方法

2日目 9:00~17:00		
9:00~10:45	1. 現場の 防災・事業継続計画(B. C. P) — その時現場代理人は —	(1) 災害大国日本のB.C.P (2) その時現場代理人はいかなる行動をとるべきか
10:45~12:30	2.簡易な施工計画書ケーススタディ —VE的発想を —	(1) 簡易な施工計画の書き方 (2) ケーススタディによる“添削教室”
12:30~13:00	＜昼食休憩＞	
13:00~14:00	3. 工事成績向上法のポイント	(1) 工事成績評価定点のしくみ (2) 80点を超えるコツ
14:00~15:30	4. 現場代理人の リーダーシップ発揮法	(1) リーダーシップとは (2) リーダーシップに必要な要素 (3) リーダーシップの発揮のポイント
15:30~17:00	5.現場代理人のコミュニケーション	(1)発注者と技術力強化コミュニケーション (2) 地域住民とのコミュニケーション強化 (3) コミュニケーションとアンガーマネジメント