

各コース **8** ユニット CPDS 認定講座

現場代理人スキル・アップセミナー

● 現場のB.C.P(防災)

● 現場のコストダウン

● I.C.T施工導入の狙い

● 工事成績UPのポイント

● コミュニケーション
－ 実施要項 －



【 日 程 】 Aコース 2020年1月28日(火)
Bコース 2020年1月29日(水)
各日 9:00～17:00

【 会 場 】 栃木県建設産業会館

【 受 講 料 】 各コース 1名 12,000 円
A・Bコースお申し込みの方 21,000円

0120-124-043
(申込専用FAX番号)

受 講 者 名 1		<input type="checkbox"/> Aコース <input type="checkbox"/> Bコース
受 講 者 名 2		<input type="checkbox"/> Aコース <input type="checkbox"/> Bコース
受 講 者 名 3		<input type="checkbox"/> Aコース <input type="checkbox"/> Bコース
会 社 名		
所 属 部 署	部	課
会 社 住 所	〒	
T E L		F A X
申 込 み ご 担 当 者	部	課 様
E - M A I L	@	

※ご記入頂きました個人情報研修以外の目的で使用致しません
※最少開催人数に達しない場合は開催を見合わせることもございます

主 催：株式会社創成マネジメント 建設業経営改善支援センター
お申込み、お問合せ：事務局 門上(かどかみ) URL: <https://www.so-sei.jp> TEL :045-717-6893

現場代理人スキル・アップセミナー プログラム

Aコース 1月28日 9:00~17:00		
9:00~10:30	1.建設業界を担う 現場代理人の役割	(1) i-construction時代の現場代理人の役割 (2) ICT施工導入の狙い (3)働き方改革に向けて
10:30~12:30	2.現場代理人の マネジメントの基本と応用	(1) マネジメントの基本 (2) 現場のQ.C.D.Sの改善が課題 (3) IE・VEに学ぶマネジメント能力向上
12:30~13:00	＜昼食休憩＞	
13:00~15:00	3.建設現場の利益獲得	(1) 第1の利益～第3の利益 (2) 原価削減は永遠のテーマ (3) 私の現場のコスト診断
15:00~17:00	4.現場のコストダウン	(1) 工期短縮はコストダウンの第1歩 (2) コミュニケーションこそコストダウンの潤滑油 (3) 実行予算のつくり方・活かし方

Bコース 1月29日 9:00~17:00		
9:00~10:30	1.災害大国日本の 建設現場のBCP	(1) 災害大国日本の歴史 (2) 現場のBCP作成Point (3) その時現場代理人は
10:30~12:30	2.工事成績向上のポイント ～優良工事表彰 獲得のために～	(1) 工事成績評定点のしくみ (2) 工事成績への対応 (3) 85点を超えるために
12:30~13:00	＜昼食休憩＞	
13:00~15:00	3.現場代理人の リーダーシップ	(1) リーダーシップとは (2) リーダーに必要なこと (3) リーダーシップを発揮するために
15:00~17:00	4.現場代理人の コミュニケーション	(1) コミュニケーションは現場代理人の魔法の杖 (2) コミュニケーションの4方向 得意と苦手 (3) アンガーマネジメントを活用した コミュニケーション術